

福岡の営業代行

新規開拓を、 伴走する。

営業代行サービスのご案内

サービス

テレアポ・メール営業・初回訪問の代行

料金

月額固定費0円の完全成果報酬プランから

対応エリア

福岡市・北九州市を中心に全国

ご相談

初回相談・ヒアリング無料

伴走する、とは。

リストを渡して終わり、アポを取って終わり、にはしません。新規開拓を貴社と並んで進めるために、3つのことを約束します。

01

活動を、隠さず共有する

アプローチした件数、商談の状況、先方の反応を、毎週レポートにまとめてお送りします。「いま何が起きているかわからない」状態にはしません。

02

商談の前に、すり合わせる

商談が入ったら、訪問の前に内容を共有します。貴社の方針と伝えてほしいことを確認してから臨みます。

03

成果が出るまで、費用をい ただかない

完全成果報酬プランは月額固定費ゼロ。電話やメールの件数ではなく、獲得したアポイントと成約に対してだけお支払いいただきます。

営業代行サービス

01

テレアポ代行

ターゲットリストへのアウトバウンドコールを代行。アポイントを獲得してお渡しします。

ターゲットリスト作成 / スクリプト設計 / アポ獲得～引き渡し

02

メール営業代行

ターゲット企業への開拓メール送信・返信対応・フォローアップを一貫代行。

ターゲットリスト作成 / メール文面設計 / 返信～フォロー対応

03

初回訪問代行

アポ取得後の初回商談に同席・代行。ヒアリングと提案書の作成までサポート。

商談同席・代行 / ヒアリング設計 / 提案書作成サポート

リスト作成から、毎週のご報告まで

01

リスト作成

アプローチする企業を選び、ターゲットリストにします。

全サービス共通

02

電話・メールで連絡

テレアポとメールで、決裁者との商談をお願いします。

テレアポ代行／メール営業代行

03

商談

事前に内容をすり合わせてから、初回商談に同席・代行します。

初回訪問代行

04

週次レポート

件数・商談の状況・先方の反応を、毎週まとめてお送りします。

全プラン

毎週、活動の中身をお送りします

アプローチした件数、商談の状況、先方の反応を、毎週レポートにまとめてお送りします。「いま何が起きているか分からない」状態にはしません。

代表のひとこと

自分でサービスを作って運営してみて、一番難しいと感じたのが、集客と新規顧客の獲得でした。だから、そこを代わりに担う営業代行を始めました。

片岡 善司(代表)

週次活動レポート

見本

〇〇事務所 様 第3週

今週の活動

アプローチ 電話 42・メール 60 **102件**

決裁者と話せた **9件**

商談の設定 **2件**

先方の反応(抜粋)

- ・紹介以外の集客方法を探している
- ・繁忙期が明けたら、話を聞いてもよい

来週の予定

商談2件の事前すり合わせ／反応のあった企業へ再連絡

毎週お送りする活動レポートのイメージです(数字・内容は見本です)。

料金プラン

	完全成果報酬 固定費なしで始める	スタンダード 月額固定 + 成果報酬	フルサポート 月額固定 + 成果報酬
月額固定費	¥0	¥30,000	¥60,000
アポイント報酬(1件)	¥20,000	¥10,000	¥5,000
成約報酬	15%	10%	8%
最低契約期間	なし	3ヶ月	3ヶ月
付帯	週次活動レポート	週次活動レポート	週次活動レポート・月次MTG(戦略会議)

どのプランを選べばいい?(月の商談数の目安)

月3件まで	完全成果報酬	月額固定費¥0・最低契約期間なし。まず試したい場合に。
月4〜6件	スタンダード	月4件以上なら、完全成果報酬より費用が少なくなります(最低契約期間3ヶ月)。
月7件以上	フルサポート	月7件以上なら、スタンダードより費用が少なくなります(最低契約期間3ヶ月)。

※ 月額固定費とアポイント報酬だけで比べた目安です。成約報酬の料率は上のプランほど低いため、成約があると、より少ない件数で逆転します。

料金の条件

アポイント報酬の対象	アプローチ先の決裁者(代表者・所長など)との商談が、実際に行われた件だけが対象です。先方のご都合で中止になった場合は日程を再調整し、実施できなかった場合は費用をいただきません。
成約報酬の計算	1回きりのご契約は受注額(税抜)に、顧問契約など毎月続くご契約は月額(税抜)の12か月分に、各プランの料率をかけます。
計算の例	完全成果報酬プランで、月額3万円の顧問契約が成約した場合:3万円 × 12か月 × 15% = 54,000円
HP制作とのセット	スタンダード・フルサポートをご契約の場合、HP制作費を20%割引します。

※ 金額はすべて税抜です。成約に至らなかった面談にもアポイント報酬はかかります。電話やメールの件数には費用はかかりません。

※ 例:完全成果報酬プランで月額3万円の顧問契約が面談1件から成約した場合、¥20,000(アポイント報酬)+ ¥54,000(成約報酬)=¥74,000

ご利用の流れ

01	02	03	04
無料相談	ヒアリング	プラン提案	活動開始
フォームまたはメールでご連絡ください。	ターゲット・課題・目標をお聞きます。	最適な営業代行プランをご提案します。	契約後、即日で営業活動をスタートします。

HP制作もお任せいただけます

LP(1ページ)	¥30,000～
コーポレートサイト(3～5ページ)	¥50,000～
機能付きサイト(5ページ以上)	¥80,000～
公開後の月額保守	¥5,000 / 月

※ 営業代行のスタンダード・フルサポートとあわせてご契約の場合、制作費を20%割引します。

運営者情報

名称	BANSOU SQUARE
代表者	片岡 善司
対応エリア	福岡市・北九州市を中心に全国(訪問は福岡県内、テレアポ・メール営業は全国)
お問い合わせ	https://bansousquare.com/contact (最短当日中にご連絡します)

まずは無料でご相談ください

bansousquare.com/contact